

All-in-one-Marketing deLuxe

Analyse meets Kreativität

unser All-in-One-Konzept - der Erfolgsturbo für Ihr Geschäft!

Ihr Umsatz stagniert?

Sie wollen neue Märkte erschließen?

Sie verlieren Kundschaft?

Ihr Image ist beschädigt?

Dann wird es höchste Zeit für unser All-in-One Konzept.

Marketing ist tot - es lebe das Marketing

Sie wollen Interessenten zu Kunden machen?

Dann ist Umdenken angesagt. Platte Werbung ist out.

Kunden wollen wissen, was sie von Ihrem Produkt haben.

Doch wie können Sie sie erreichen?

Was sucht Ihre Zielgruppe tatsächlich?

Sie verlieren Kunden...

Kunden sind heute mündiger, informierter.

Werbung lehnen sie ab.

Dennoch sind sie an Lösungen ihrer Probleme, Wünsche und Zielen interessiert.

Genau hier setzen wir an.

1. Analyse & Recherche

Kennen Sie Ihre Zielgruppe:

- Wonach suchen sie?
- Welche damit gekoppelten Artikel, Bilder, Videos werden am häufigsten gesehen und geteilt?
- Was sind deren Probleme, Wünsche und Ziele?
- Wie passt Ihr Produkt dazu?

Was kostet Sie Google-Werbung?

Nicht für jede Nische ist Google-Werbung das passende Format.

Wir zeigen Ihnen auf, ob es für Sie überhaupt sinnvoll ist und welche potentiellen Werbe-Kosten auf Sie zukommen würden.

Lassen Sie sich nichts aufschwätzen, seien Sie informiert!

Treffen Sie Ihre Kundschaft in Foren

Lassen Sie sich deutlich sichtbar als Experte wahrnehmen.

Wir recherchieren die wichtigsten für Ihre Nische interessantesten Foren und ihre Aktualität.

So verlieren Sie keine Zeit mit Nebensächlichkeiten.

Kennen Sie Ihre Mitbewerber

Mitbewerber sind eine Herausforderung.

Sie können besser und aktueller sein, wenn Sie sich an ihnen orientieren.

Wir finden Ihre Konkurrenten, analysieren und geben Empfehlungen, wie Sie sie toppen können.

Facebook Pages & Gruppen

Unterschätzen Sie nicht den Dialog über social Media.

Mit spannenden Artikeln erreichen Sie Interessenten, selbst wenn diese aktuell noch gar nicht wissen, dass sie kaufen möchten.

Kundenbindung aufbauen ist der Key - und weitet Ihre Erreichbarkeit kostenfrei aus.

Konkurrenzangebote/ Positionierung

Erfahren Sie, was Ihre Mitbewerber anbieten.

Das hilft Ihnen, durch Herausstellen Ihrer Besonderheiten sich von deren Angebot abzuheben.

So helfen wir Ihnen, sich erfolgreich vor den Anderen am Markt zu positionieren.

Wir erreichen, dass Google Sie liebt.
Oder besser gesagt, Ihre Produkte

Suchmaschinenoptimierung Ihrer Kampagnen, Seiten und Artikel auf Basis unserer Recherchen sorgt dafür, dass wir – und Sie - genau wissen, mit welchen Begriffen Sie die Chance auf Seite 1 der Suchmaschinen haben.

Clever eingesetzt werden Sie dadurch vom Nobody zum POSI
(Person of special interest)

Machen Sie keine Werbung – LASSEN Sie über sich reden.
Suchen Sie nicht - lassen Sie sich finden.
Werben Sie nicht – sprechen Sie drüber.



Gut geplant ist halb gewonnen!

Analyse

Durch unsere Analyse der genannten Bereiche kennen Sie Ihre Zielgruppe so genau, wie nur möglich.

Unsere Analyse hilft Ihnen, auch in Verkaufsgesprächen und beim Kundenservice gezielt und lösungsorientiert auf deren Probleme und Wünsche einzugehen.

Unsere Empfehlungen

Unsere fachmännische Analyse hilft Ihnen, Ihre Zeit, Geld und Bestrebungen dort einzusetzen, wo Sie mit größtmöglichem Erfolg aus Interessenten Kunden gewinnen können.

- Zielgerichtet
- Lösungsorientiert
- effizient

praxisbezogen umsetzbar

Sie erhalten ganz konkrete Umsetzungstipps für die Praxis.

- ohne Fachjargon
- leicht verständlich
- direkt umsetzbar



Gut geplant auf die Straße des Erfolgs!

So könnte Ihr Auftritt aussehen

Je nach Auswertung Ihrer persönlichen Analyse bekommen Sie perfekt zugeschnittene Kampagnen-Vorschläge.

Ob Facebook Marketing, Unternehmensblog oder Google Adverts, wir wissen, worauf Ihre Zielgruppe “anspringt”.

Ihre Visitenkarte - der Newsletter

Eine Kampagne ohne Newsletter bedeutet ungenutzte Chancen!

Sammeln Sie eMail-Adressen, es wird neue Kampagnen oder Produkte geben. Nutzen Sie dieses Potential!

Eine ansprechende, informative Newsletter-Sequenz hält für Sie automatisch den Kontakt zu Kunden und Interessenten.

Weniger Kunden gehen verloren.

Bedenken Sie: Statistisch gesehen wandern jedes Jahr **25 %** Ihrer Kunden ab. Es kostet etwa 6 x mehr, einen Neukunden zu gewinnen, als einen Bestandskunden zu halten!

Artikel, die begeistern

Alles aus einer Hand heißt:

Wir kennen die Interessen und Nöte Ihrer Zielgruppe.

So können wir lebendig-mitreibende Artikel schreiben, die geklickt und geteilt werden.

Auf diese Weise werden Fremde zu Interessenten und diese zu Ihren Kunden.

Landingpages 2.0

Hier heißt es, Problem oder Wunsch genau auf den Punkt zu bringen.

Den Finger in die bisherigen Wunden der Zielgruppe legen.

Ihre Lösung andeuten.

Kurz, knackig, präzise.

Ein Klick, den Ihre Klienten nicht bereuen werden.

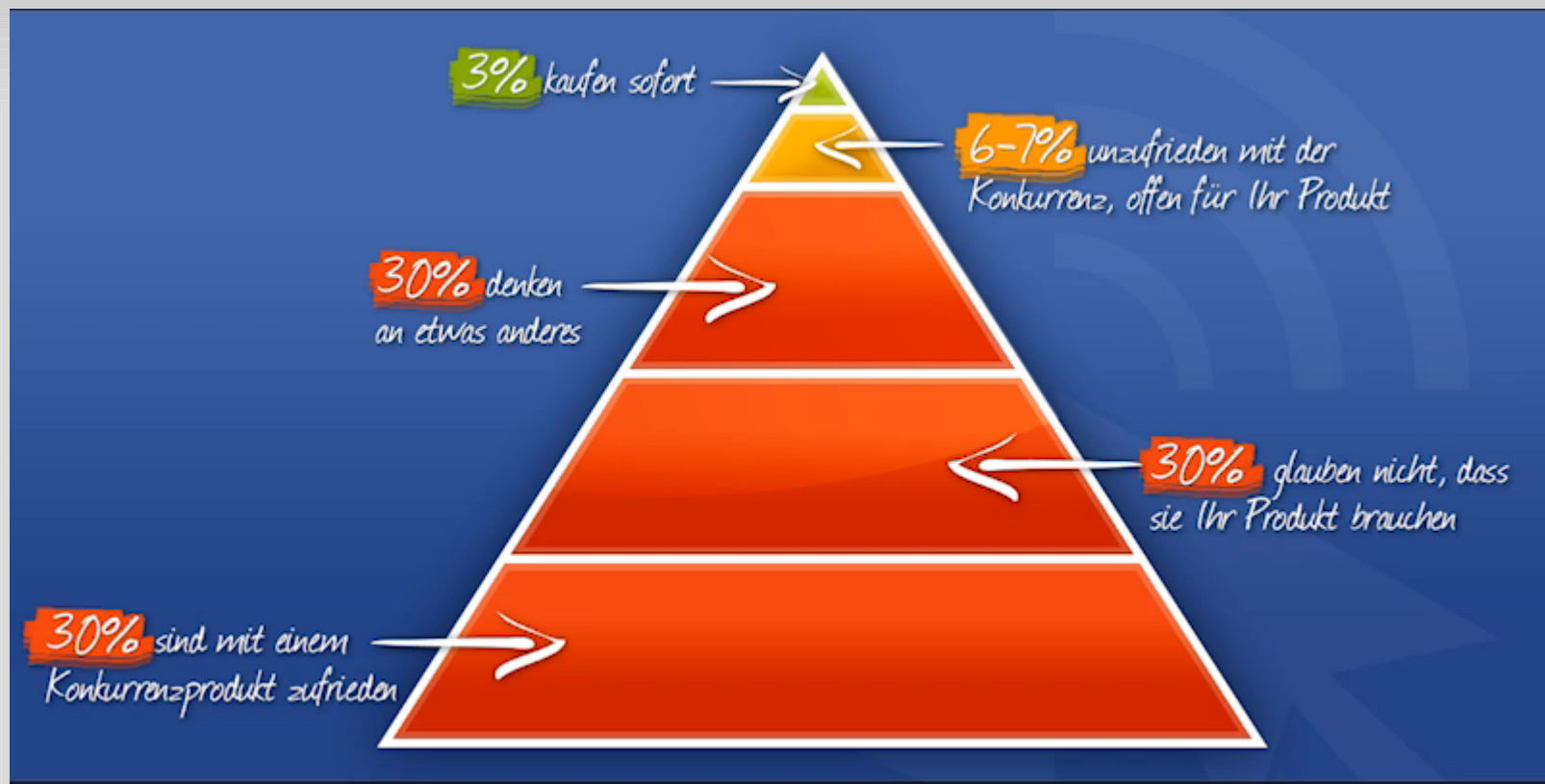
Unser Ziel:
Ihr Erfolg, Ihre Zufriedenheit

Ihr Erfolg ist unser Treibstoff.

Wir wissen, wie wir Ihre Zielgruppe zu Ihnen bringen können.

Sogar die, die bisher noch gar nicht kaufen wollten.

Das macht über 30% mehr Interessenten als bisher.



mehr Interessenten erreichen - mit der richtigen Strategie

Gewinnen Sie mit Sympathie und Interesse

- Steigern Sie Ihre Umsätze durch unser ausgefeiltes All-in-One-Konzept um 30 % und mehr!
- Sparen Sie Geld durch effizienteren Einsatz Ihrer Finanzen
- Gewinnen Sie Empfehlungen durch Ihr sympathisches Auftreten am Markt



Mit einem starken Partner an Ihrer Seite

www.flowngrow.marketing

Think big
- nie war es einfacher als heute.

Kontaktieren Sie uns direkt für ein unverbindliches Angebot:

flowngrowmarketing@t-online.de

Warten Sie nicht - Erfolg entsteht durch Handeln!

Und wie können wir **Ihnen** helfen?

flowngrowmarketing@t-online.de

[Www.flowngrow.marketing](http://www.flowngrow.marketing)